



Parce qu'enfin certains voient le monde tel qu'il est en se disant pourquoi? et que je préfère nettement le voir tel qu'il devrait être en me disant pourquoi pas ?

EXPÉRIENCES

Pirate d'organisations consentantes



LE CAIRN 4 IT - Depuis août 2008 - CDI - YVRE LE POLIN
- France

- Cabinet spécialisé dans le Conseil et l'Accompagnement aux transformations des organisations de leur business model à leurs pratiques managériales
- Missions de conseil et d'accompagnement sur les phases d'attraction, de recrutement, d'intégration, de fidélisation, et de repositionnement
- Formation (design, ingénierie pédagogique animation)
- Coaching
- Évangéliste technologique (telecom, informatique, digitale, 2.0,) et usages
- AMOA outils collaboratifs, Réseaux Sociaux Entreprises
- Conduite du changement
- Performance collective
- Design d'évènements
- Audit et accompagnement de startups (RH, Marketing, Commerce, recherche de financements, management)
- Transformation Digitale
- Créativité
- Gamification
- Management alternatif

RESPONSABLE BUSINESS DEVELOPPEMENT Business & Decision GRAND OUEST

Business & Decision - 2003 à juin 2008 - CDI - Nantes -
France

- Commercialisation de missions de conseil et d'intégration dans les domaines :
 - Business Intelligence, EPM, CPM
 - Gestion de la relation client CRM
 - Internet
 - BPM
 - MDM
 - Identity & Access Management
- Montée en compétence et encadrement commercial de 2 Ingénieurs d'affaires, animation et coaching commercial d'une quinzaine de managers
- Définition de la stratégie commerciale régionale et du plan marketing associé
- Recrutement et suivi des partenariats stratégiques

COMPÉTENCES

Conseil et accompagnement

- Évangélisation technologique ★★★★★☆
- Formation ★★★★★★
- Recrutement ★★★★★★
- Facilitation Agile (spécialisation sur la créativité) ★★★★★☆
- Vulgarisation technologique ★★★★★☆
- Networking et mises en relation ★★★★★★
- Création et organisation d'évènement ★★★★★☆
- Change management ★★★★★★
- Bizdev ★★★★★★
- Agilité ★★★★★☆
- Design thinking ★★★★★☆
- UX Design ★★★★★☆
- Management d'équipe ★★★★★★
- GESTION DE PROJETS ★★★★★☆

Web 2.0 et plus si affinité

- Usages ★★★★★★
- Identité numérique, E-reputation, Personal branding
- Réseaux sociaux ★★★★★★
- E-recrutement ★★★★★★
- Growth hacking ★★★★★☆
- veille numérique ★★★★★★

TALENT LIFECYCLE MANAGEMENT /UX CANDIDATS COLLABORATEURS

- Marketing RH
- Recrutement
- Intégration (parcours personnalisés)
- Performance collective
- Fidélisation

- Organisation d'évènements en partenariat avec les structures siège et les partenaires stratégiques
- Définition des territoires et objectifs
- Suivi et analyse des performances
- Formation aux techniques de management, ventes , communication , et marchés publics
- Diversification des sources de recrutement
 - Recrutement
 - Intégration des nouveaux collaborateurs
- Secteur : Conseil et Services

RESPONSABLE COMMERCIAL

COMPLETEL - Janvier 2001 à février 2003 - CDI - Nantes - France



Ingénieur d'Affaires, COMPLETEL
(Grands comptes de la région nantaise)
Commercialisation de toutes solutions Telecom :

- Téléphonie entrante et sortante
- Numéros 08AB,
- VPN,
- Interconnexion Ethernet niveau 2,
- @ très haut débit,
- Hébergement

Secteur : Informatique - Télécommunications

RESPONSABLE COMMERCIAL

JCDecaux - 1996 à janvier 2001 - CDI - Nantes puis Rennes - France



Responsable commercial régional, JC DECAUX Publicité extérieure (Septembre 1996 à Février 1997)

- Négociation d'emplacement publicitaires auprès de particuliers , syndicats de co-propriété, municipalité ... sur Bretagne et pays de loire
- Responsable commercial régional, JC DECAUX R.P.M.U (Février 1997 à Janvier 2002)
- Commercialisation d'espaces publicitaires auprès d'agences de publicité et d'annonceurs sur Bretagne et pays de loire

FORMATIONS

Certification OKRs

TALENCO

Juin 2021 à juin 2022

Formation et certification à l'accompagnement à la mise en place de la méthode de pilotage par les OKRs

Certification DEVELOPPEMENT DURABLE

TASK

Mai 2024 à 2024

<https://task.sulitest.org/certificate.html?t=1078134036>

Auto formation

Depuis juin 2022

IA pour productivité Chap gpt , Dall-e , midjourney
art du prompting

Powtoon

POWTOON

Janvier 2023

Autoformation à l'utilisation de l'outil Powtoon avec la plateforme de formation de l'éditeur

Concertation et participation citoyenne

LJ CONSEIL

Janvier 2021

Mettre en place des actions de démocratie citoyenne pour une collectivité pourquoi et comment ?

CERTIFICATION MANAGEMENT 3.0

CANOPY

Juin 2021

Certification aux methodes Management 3.0 de Jurgen Appelo

DESIGN THINKING

MOOC FRANCE BUSINESS SCHOOL

2014

Initiation aux methodes et outils du design thinking

Facilitation de temps collectifs

AGILE GARDEN

Juin 2010 à 2010

Fondamentaux de la facilitation agile

NEGOCIATION RAISONNEE

CENTRE EUROPEEN DE LA NEGOCIATION

Janvier 1996

Formation à la négociation raisonnée selon les méthodes de Fisher / Ury / Patton - par Michel GHAZAL

Maestria de Mercadotecnia internacional

UNIVERSIDAD DE GUANAJUATO

Janvier 1994 à décembre 1995

Maitrise en marketing international
Memoire de fin d'étude " Ethologie du consommateur mexicain"

Diplome d'Ecole Superieure de Commerce

ESC LA ROCHELLE

Septembre 1993 à juin 1995

ESC Généraliste sur tous les piliers de la gestion d'entreprise (Finance : Compta , Controle de gestion analyse financière / Juridique / RH / Marketing / Commerce)

Démarche d'apprentissage inductif

Membre du BDE

CENTRES D'INTÉRÊT

Associations

- ex Membre du conseil d'administration ADNOUEST (association des décideurs du numérique de l'ouest)
- ex Membre d'Atlantic 2.0 (usages digitaux et 2.0)
- Membre @gilemans
- Membre club Business Sarthe
- Membre French Tech le Mans

Sports , Photographie , Jardinage , Bricolage

- Ski de fond , Funboard, Golf , Handball , Rugby
- Photographie
- Jardinage
- Bricolage (conception et rénovation)